



**YOU
DECIDE.**

Als führendes europäisches Beratungs-, Planungs- und Projektmanagementunternehmen bietet Drees & Sommer Lösungen für erfolgreiche Gebäude, renditestarke Portfolios, leistungsfähige Infrastruktur und lebenswerte Städte. In interdisziplinären Teams unterstützen unsere über 5.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an weltweit 59 Standorten Auftraggeber unterschiedlichster Branchen. Bei uns gestalten Sie Ihren individuellen Karriereweg aktiv mit. Nutzen Sie die Möglichkeit, spannende und abwechslungsreiche Aufgaben zu bearbeiten und den Entscheidungsspielraum diese zu gestalten: „YOU DECIDE“.

Stuttgart | Berufseinsteiger/in | Vollzeit

(Junior) Business Development & Marketing Consultant (w/m/d)

Zukunft entsteht im Dialog. So lautet das Motto der Drees & Sommer Unit „Business Transformation and Network Management“ (BTM). Für die Weiterentwicklung unseres dynamischen Teams suchen wir Sie als begeisterten, mitreißenden und überzeugenden **Business Development & Marketing Consultant** unser zahlreichen Dialogmaßnahmen, die mit den Entscheidungsträgern:innen aus Wirtschaft, Wissenschaft, Industrie und Gesellschaft auf nationaler und internationaler Ebene geführt werden. Mit Ihren herausragenden Organisations-, Kommunikations- und Akquisitionsfähigkeiten sowie Ihrer Leidenschaft für alle Aspekte der interdisziplinären, brachen- und länderübergreifenden Transformation sind Sie ein Business-Enabler für unser europäisches Netzwerk und Ökosystem.

Werden Sie daher jetzt Teil unseres zukunftsweisenden Transformationsteams am Standort Stuttgart!

Ihre Aufgaben

- › Mitwirken bei der strategischen Kommunikation, Akquisition und Business Development im nationalen und internationalen Marktumfeld
- › Unterstützen bei der strategischen Markterschließung durch Organisation und aktive Teilnahme an nationalen und internationalen Veranstaltungen, wie z.B. Fachvorträgen, Messen, Round Tables, Workshops und Innovationsforen
- › Unterstützung unserer Experten der einzelnen Branchen durch Mitwirkung bei der Konzeption, Umsetzung und Steuerung innovativer Formate der Markterschließung
- › Neu- und Bestandskundenpflege
- › Aktives Engagement in Netzwerken und Kollaborationen am Markt

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Kommunikation, Soziologie, Wirtschaftsingenieurwesen oder Wirtschaftswissenschaften, vorzugsweise mit dem Schwerpunkt Marketing, Vertrieb, Akquisition oder Business Development
- › Branchenkenntnisse in Real Estate oder Industrie von Vorteil
- › Erfahrung oder ausgeprägtes Interesse an Eventmanagement
- › Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise sowie eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- › Kreativität und Lösungsorientierung sowie eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz (C-Level) und Netzwerkstärke
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- › Reisebereitschaft zu projektabhängigen Reisen im In- und Ausland

Wir bieten

- › Drees & Sommer-Academy mit vielfältigen Angeboten
- › Mobiles Arbeiten (positionsabhängig), unterschiedliche Teilzeitmodelle, Kinderbetreuungszuschuss
- › Firmenrad-Leasing und ÖPNV-Zuschuss
- › Gesundheitsbonus für sportlich Aktive, moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- › Zugang zum Corporate-Benefits-Portal, kostenlose Getränke und frisches Obst
- › Mitarbeiterempfehlungs-Programm, Networking-Events, Teamworkshops

Ihr Ansprechpartner

Björn Schermer
www.dreso.com

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, die Sie uns bitte über unser [Onlineformular](#) zukommen lassen.

**JETZT
BEWERBEN**



Ihr Arbeitsort

Drees & Sommer SE
Obere Waldplätze
70569 Stuttgart

**DREES &
SOMMER**