



Betreuer: Alexander Neb
Telefon: 0172 72 85 366
E-Mail: alexander.neb@assemblio.de
Web: www.assemblio.de

Beginn: ab sofort
Arbeitszeit: 7 - 20 Stunden die Woche
Standort: Stuttgart

Werkstudent im Sales und Key-Account Management (m/w/d)

Thematik: Vertrieb einer revolutionären Software

Die Digitalisierung verändert die Industriearbeit drastisch. Wir von Assemblio haben hierbei eine Revolution für die Entwicklung zukünftiger Produkte geschaffen und arbeiten daran zum Global Player in der Branche zu werden. Dazu suchen wir ambitionierte Studenten für unser Sales und Key-Account Management, die gemeinsam mit uns die eingesessene Branche umkrempeln und echten Einfluss auf die Außenwelt nehmen möchten.

Werde ein Teil der Revolution!

Deine Aufgaben:

- Mitwirkung beim Aufbau des Vertriebs
- Key Account Management und Betreuung der Kunden
- Vertrieb der Software und Erstellung von Angeboten
- Einholen von Kundenfeedback, Betreuung des Success Managements und Ableitung von Optimierungspotenzialen



Dein Profil:

- Studium im Bereich Vertrieb, Maschinenbau, Informatik, Mechatronik, BWL oder ähnliches
- Erste Kenntnisse im Vertrieb oder Verkauf
- Verhandlungskompetenz und sicheres Auftreten (auch bei völliger Ahnungslosigkeit)
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Selbständigkeit und Eigeninitiative

Was bieten wir:

- ✓ Flexible Arbeitszeit und Home-Office
- ✓ Verantwortungsvolle Aufgaben und Gestaltungsspielraum
- ✓ Angenehme Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- ✓ Arbeit in einem jungen, dynamischen High-Tech Startup aus der Fraunhofer-Gesellschaft
- ✓ Möglichkeit auf Übernahme als Vollzeitkraft nach dem Studium
- ✓ Möglichkeit auf eine bezahlte Abschlussarbeit
- ✓ Wir wachsen und du wächst mit uns!

Interessiert?

Dann schick uns deine Bewerbung an alexander.neb@assemblio.de oder über LinkedIn

