



Die **AL-KO Vehicle Technology Group** ist ein global agierender Technologiekonzern. Mit hochwertigen Chassis- und Fahrwerkskomponenten für Anhänger, Freizeitfahrzeuge und Nutzfahrzeuge sowie Bau- und Agrarfahrzeuge steht die Unternehmensgruppe für beste Funktionalität, höchsten Komfort und Innovationen für mehr Fahrsicherheit.

Werkstudent (w/m/d) im Vertrieb Kundenmanagement



KÖTZ
STANDORT



WERKSTUDIENDE
ZIELGRUPPE



VERTRIEB / KUNDENMANAGEMENT
TÄTIGKEITSFELD

IHRE AUFGABEN

- | Bearbeitung von Preis- und Produktanfragen
- | Ansprechperson für Kunden und internes Bindeglied zu den Fachabteilungen
- | Kundenbetreuung und kaufmännische und fachliche Beratung
- | Unterstützung der Verkaufsförderung und Durchführung von Markt- und Kundenrecherchen
- | Mitwirkung bei Projekten
- | Ausarbeitung kundenspezifischer Konzeptionen und Datenpflege im System (Stammdaten, Preise, Statistiken etc.)
- | Erarbeitung einer Vertriebsprozessübersicht und Analyse von Kundenstrukturen
- | Unterstützung bei der Standardisierung und Automatisierung von Geschäftsprozessen

IHR PROFIL

- | Studium im Studiengang Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen (idealerweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder Supply Chain Management) oder einem vergleichbaren Studiengang
- | Sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- | Erste Erfahrungen mit SAP sind von Vorteil
- | Sie arbeiten zielorientiert und strukturiert, sind teamfähig, zeigen aber auch Eigeninitiative

UNSER ANGEBOT

- | Abwechslungsreiche Aufgaben mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- | Ein Team, mit dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- | Fahrtkostenzuschuss
- | Gute Verkehrsanbindung und Parkplätze direkt am Firmengelände
- | Intensive Einarbeitung mit persönlicher Betreuung
- | Internationales Umfeld mit stetigem Wachstum
- | Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- | Wertvolle Erfahrungen und Eindrücke

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

JETZT BEWERBEN

Gerne beantworte ich Ihre Fragen.

Daniela Schuster

Fon +49 8221 97 - 8722

www.alko-tech.com