Jetzt erfolgreiche Digitalisierung mitgestalten als

Vertriebsbeauftragter Digital Reality (m/w/d)

INNEO® ist die innovative Antriebskraft für den Erfolg unserer Kunden. Mit unserer Kompetenz in den Bereichen Produktentwicklung & Fertigung, Digitale Realität, Simulation, IoT, Informationstechnologie und Prozessoptimierung sind wir für über 6.000 Kunden aus unterschiedlichsten Branchen der verlässliche Partner für die Digitalisierung. Mehr zu unserem Produkt- und Serviceportfolio, den Auszeichnungen und Zertifizierungen sowie unseren über 330 Mitarbeitern an 12 Standorten erfahren Sie unter www.inneo.com.

Top Company 2023 kununu

KeyShot by Luxion
Amazing rendering and animation. In real-time.

NeoSpace®

Ihre Bewerbung
Senden Sie uns Ihre Bewerbung vorzugsweise über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an **bewerbung@inneo.com** bzw. per Post an INNEO Solutions GmbH, Personalabteilung, Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen.

Haben Sie Spaß daran in einem Unternehmen zu arbeiten, in dem die Leute wirklich an das glauben, was sie tun? Dann sind Sie bei INNEO genau richtig: Wir verpflichten uns zur Kundenorientierung und der Leidenschaft, lösungsorientierten Nutzen zu stiften!

Wenn Sie Ihre Stärken einbringen und den gemeinsamen Erfolg mitgestalten möchten, dann bewerben Sie sich jetzt **für einen unserer zehn Standorte** als **Vertriebsbeauftragten Digital Reality (m/w/d).**

Ihre Aufgaben
- Betreuung unserer Bestandskunden
- Verantwortung der Neukundenakquise
- Mitgestaltung eines Zukunftsmarktes: Digital Reality, CGI, AR, VR
- Ausbau der vertrieblichen Aktivitäten in enger Zusammenarbeit mit allen Vertriebsbereichen

Unser Angebot an Sie
- Partnerschaftliches Miteinander und eine auf Offenheit ausgerichtete Unternehmenskultur
- Strukturierte Einarbeitung On-the-Job und moderne Arbeitsausstattung
- Flexible Arbeitsplatzmodelle
- Unterstützung der beruflichen Weiterbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung (unterschiedliche Marken möglich)
- Fahrradleasing über BusinessBike
- Firmen-Smartphone, auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Erholungsurlaub
- 2 Kick-Off Veranstaltungen pro Jahr
- Kostenlose Getränke, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Benefits
- Unbefristete Festanstellung

Ihr Profil
- Erfolgreich abgeschlossenes IT-technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium bzw. eine entsprechende praktische Erfahrung oder Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Investitionsgütern (idealerweise in der CGI / AR / VR-Branche)
- VR-Branche), oder Prozesslösungen (z.B. PLM, IoT, Industrie 4.0)
- Freundliches und kompetentes Auftreten
- Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit Ansprechpartnern - vom Anwender bis zum Geschäftsführer
- Lust auf die Herausforderungen in einem jungen, dynamischen Team
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Zur Online-Bewerbung

Kontakt für Rückfragen: Personalabteilung, +49 (0) 7961 890-0 oder **bewerbung@inneo.com**

© 2023 INNEO Solutions GmbH

Mit der Einreichung Ihrer Bewerbung erteilen Sie uns die Erlaubnis, die Bewerbungsunterlagen zu kopieren und in unser internes elektronisches Datenverarbeitungssystem zu übernehmen. Ihre Unterlagen erhalten nur mit der Einstellung von neuen Mitarbeitern beschäftigte Personen bei INNEO.

Deutschland
INNEO Solutions GmbH
Rindelbacher Straße 42, 73479 Ellwangen
Tel. +49 (0) 7961 890-0, Fax +49 (0) 7961 890-177

www.inneo.com