

MENSCHLICH

"EINE GROSSE PORTION
MENSCHLICHKEIT UND EINE
ANGENEHME FREUNDSCHAFTLICHE
ATMOSPHÄRE"

So beschreibt Key-Account-Managerin Sandra Heimes ihr Umfeld bei Sika. Die gelernte Bürokauffrau hat beruflich schon viel gesehen. Heute hilft sie zusammen mit weltweit 25.000 Kolleginnen und Kollegen, davon 1.500 in Deutschland, Aufregendes zu verwirklichen. Wenn im Bau oder in der Industrie etwas Bleibendes entsteht, sind fast immer unsere Lösungen zum Kleben, Dichten, Verstärken und Schützen enthalten - und oft auch ein Beitrag von Sandra Heimes.

Ab 1. Oktober 2022 startet an den Standorten Bad Urach und Stuttgart unser 12-monatiges Traineeprogramm. Steigen Sie ein als

TRAINEE (M/W/D) VERTRIEB INDUSTRIE

SPANNENDE AUFGABEN

- In einem Zeitraum von 12 Monaten lernen Sie unser Unternehmen und die möglichen Einsatzbereiche von Grund auf und aus unterschiedlichen Perspektiven kennen. Im Fokus stehen dabei die Vertriebsbereiche Kleben und Dichten Industrie, Automotive Repair und Advanced Resins, die sich u.a. mit Kleb- und Dichtstoffen sowie Tooling- und Composites-Produkten auseinandersetzen.
- Sie begleiten deutschlandweit erfahrene Vertriebskollegen/-kolleginnen zu unseren Kunden. Dafür bekommen Sie von uns einen Dienstwagen gestellt, welcher ebenfalls privat genutzt werden kann.
- Sie erhalten neben dem Vertriebsgeschäft u.a. auch Einblicke in das Marketing, den technischen Bereich und weitere übergreifende Fachbereiche.
- Ihnen wird eine eigenverantwortliche Projektarbeit übertragen, die Sie abschließend präsentieren werden.
- Ihr Einsatz erfolgt neben Bad Urach an verschiedenen Standorten in Deutschland, u.a. in Stuttgart, unserem Hauptsitz.
- Das Programm bereitet Sie optimal darauf vor, innerhalb Deutschlands eine Aufgabe als Verkaufsberater (m/w/d) oder Key-Account-Manager (m/w/d) zu übernehmen. Im Rahmen dieser Tätigkeit verantworten Sie innerhalb unseres Target Markets Industrie unter anderem die Betreuung eines bestehenden Kundenkreises, die Neukundenakquise, die Umsatzverantwortung sowie die Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.

IHR KÖNNEN IST GEFRAGT

Sie...

- haben Ihr Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftswissenschaften, Oberflächentechnik oder Materialwissenschaften erfolgreich abgeschlossen
- konnten bereits erste praktische Erfahrungen, z.B. im Rahmen von Praktika, sammeln
- sind eine offene Persönlichkeit und können gut auf Menschen zugehen
- verfügen über eine ausgeprägte Kommunikationsstärke (mündlich und schriftlich) in deutscher und englischer Sprache
- arbeiten selbstständig und mit hoher Eigenmotivation
- bringen ein hohes Maß an Mobilität, Flexibilität und Reisebereitschaft mit
- sind im Besitz eines Führerscheins der Klasse B

FÜNF PUNKTE DIE SIE ÜBERZEUGEN:

- Moderner Tarifvertrag (Chemie) mit attraktiven betrieblichen Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Herausfordernde Aufgabenstellungen in einem wachsenden weltweit agierenden Konzern
- Kollegiales Umfeld und flache Hierarchien
- Umfangreiches Weiterbildungsangebot

Sika ist eine großartige Arbeitgeberin, die mit spannenden Projekten auf Sie wartet. Carina Jauch, vielleicht schon bald Ihre neue Chefin, kennt die Details (Telefon: 0711/8009-4124) und erzählt Ihnen gerne mehr über diese Aufgabe mit tollen Perspektiven.

Ihre Bewerbung erreicht uns schnell und sicher online - hier geht es zum Bewerbungsportal.

→ **JETZT BEWERBEN**