Trainee Unternehmenskunden Baden-Württemberg Süd-Ost (m/w/d)

Die LBBW hat ein klares Ziel: die beste mittelständische Universalbank zu sein! Wir bauen unsere gewachsenen Stärken konsequent aus und stellen uns den Herausforderungen des Bankensektors. Dafür suchen wir motivierte Talente, die diesen Wandel mit uns aktiv gestalten. Denn Perspektive braucht Persönlichkeit.

Starttermin: 1. Oktober 2022
Referenznummer: 7528
Einsatzland: Deutschland (DE)
Einsatzorte: Aalen, Leutkirch, Ravensburg
Einsatz in: U-Kunden Baden-Württemberg Süd-Ost (0076)
Funktionsbereich: Unternehmenskunden

Information zum Einsatzbereich:

In einem 18-monatigen Traineeprogramm bereiten wir Sie individuell, gezielt und professionell auf Ihre künftige Tätigkeit als UnternehmenskundenberaterIn im Geschäftsgebiet Baden-Württemberg Süd-Ost vor. Vielfältige Themen wie Finanzierungen, Risikoabsicherung, Kapitalmarktgeschäfte sowie internationales Geschäft begegnen Ihnen von Anfang an in konkreten Projekten, Produkten und beim Kunden. Eingebunden in das Dealteam bringen Sie hier von Anfang an Ihre eigenen Ideen ein. Parallel erhalten Sie während des Traineeprogramms Einblicke in angrenzende Fachbereiche und lernen das anspruchsvolle Produktspektrum für Unternehmenskunden on-the-job kennen. Persönlichkeitsbildende Trainer, methodische sowie fachliche Seminare mit erfahrenen Dozenten und bereichsübergreifende Informationstage und Netzwerkveranstaltungen begleiten das Traineeprogramm und bereiten Sie bestmöglich auf Ihre Beratertätigkeit vor.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Mitarbeit als vollwertiges Teammitglied im Bereich Unternehmenskunden ab dem ersten Tag
- Sukzessive Übernahme von Verantwortung für ausgewählte Themenstellungen
- Vertriebsarbeit mit anspruchsvollen Unternehmenskunden
- Begleitung des strategischen Kunden-Dialogs sowie ganzheitliche Finanzierungsberatung gemeinsam mit den UnternehmenskundenberaterInnen, den Produkteinheiten und dem Risikomanagement
- Bedarfsanalyse und systematische Ausschöpfung des Geschäfts- und Erlöspotenzials der betreuten Unternehmenskunden zusammen mit den UnternehmenskundenberaterInnen
- Vorbereitung und Begleitung von Neukundenakquisitionen
- Umsetzung der Risikopolitik im Kreditgeschäft
- Aufbau und Pflege des internen Netzwerks zu den relevanten Produkteinheiten im LBBW-Konzern wie z.B. Corporate Finance, Leasing, Factoring, Zins-, Währungs- und Rohstoffmanagement, Liquiditäts- und Investmentmanagement und International Trade and Payment Solutions
- Repräsentationsaufgaben im Rahmen der nachhaltigen Kundenbeziehungen
- Mitarbeit in abteilungs- und bereichsübergreifenden Projekten

Ihr Profil:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium (Bachelor, Master, Diplom) oder Bankkaufmann/-frau mit weiterführenden theoretischen Qualifikationen (z.B. BankbetriebswirtIn)
- Praxiserfahrung im Unternehmenskundengeschäft aus Praktika oder Werkstudententätigkeiten
- Freude an der Arbeit mit Kunden und am Erarbeiten komplexer Lösungsvorschläge
- Hohe Kundenorientierung und Dienstleistungsbereitschaft
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten sowie Kooperations- und Verhandlungsgeschick
- Kenntnisse der relevanten Aktiv-, Passiv- und Außerbilanzprodukte
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, konzeptionelle Fähigkeiten und hohe Problemlösungskompetenz
- Kreatives Denken und ausgeprägter Leistungswille
- Affinität zu neuen Entwicklungen (digitale Medien und agiles Mindset)
- Hohe Lern-/Veränderungsbereitschaft und Innovationsfähigkeit
- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Gute Englischkenntnisse
- Mobilität für unterschiedliche Arbeitsorte

Worauf Sie sich freuen können:

- Welcome Week: gemeinsamer Start aller Trainees im Konzern
- Feste Zuordnung zum Bereich Unternehmenskunden
- Training on-the-job, Mitarbeit in aktuellen Projekten und hochkarätig angelegte Einsätze in ausgewählten Geschäftsbereichen der LBBW, um sich ein weitreichendes Produkt- und Fachwissen sowie Netzwerk aufzubauen
- Individuell an der Zielposition ausgerichtete Entwicklungsplanung und professionelle Betreuung durch eine/n persönliche/n Ansprechpartner/in aus dem Personalbereich sowie eine/n erfahrene/n Mentor/in aus dem jeweiligen Unternehmenskundenbereich
- Förderung Ihrer persönlichen und fachlichen Entwicklung durch Seminar- und Weiterbildungsangebote sowie bereichsübergreifende Informationstage
- Teilnahme an Netzwerkveranstaltungen und Erfahrungsaustausch im Traineenetzwerk wie z.B. Talk mit dem Vorstand
- Attraktives Gehalt, unbefristeter Arbeitsvertrag und beste Perspektiven nach einer erfolgreichen Traineezeit

Fragen zur Ausschreibung beantwortet Ihnen gerne: Greta Carolin Markus, +49 711 127-47010, GRETA.MARKUS@LBBW.DE

Sind Sie bereit für Neues? Dann bewerben Sie sich bei Deutschlands größter Landesbank. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!