



FÜR ALLE, DIE SICH TRAUEN ...

- ... die Welt durch die Augen unserer Kunden zu sehen.
- ... tief in die Vertriebswelt einzutauchen.
- ... „Vertrieb“ neu zu denken.

DAS HERZ DER ALLIANZ: DER VERTRIEB

IHRE VORTEILE



Unser Traineeprogramm Sales Management bietet die optimale Ausgangsposition, um in der Allianz Welt durchzustarten.

DIESE VORTEILE ERWARTEN SIE BEI UNS:



ATTRAKTIVE VERGÜTUNG
UND ZUSATZLEISTUNGEN



GEZIELTE
WEITERBILDUNG



PERSÖNLICHE
BETREUUNG



REGELMÄSSIGE
NETZWERKTREFFEN



INDIVIDUELLE UND FLEXIBLE
KARRIEREPLANUNG



OPTIMALER
START

Die Allianz Deutschland ist der größte Versicherer auf dem deutschen Markt. Tag für Tag kümmern wir uns um **20 Millionen Kunden**. Hierbei ist der Vertrieb von großer Bedeutung, denn unsere Kunden erwarten von uns individuelle, professionelle und persönliche Beratung, wenn es um die Themen Sicherheit, private Vorsorge und Vermögensplanung geht.

Wenn Sie neugierig auf eine anspruchsvolle Aufgabe im Vertrieb sind und täglich mit Menschen arbeiten möchten, dann bewerben Sie sich und machen den nächsten (Karriere-)Schritt.

Weitere Informationen

ZUM TRAINEEPROGRAMM UND DER BEWERBUNG BEI DER ALLIANZ FINDEN SIE AUF:

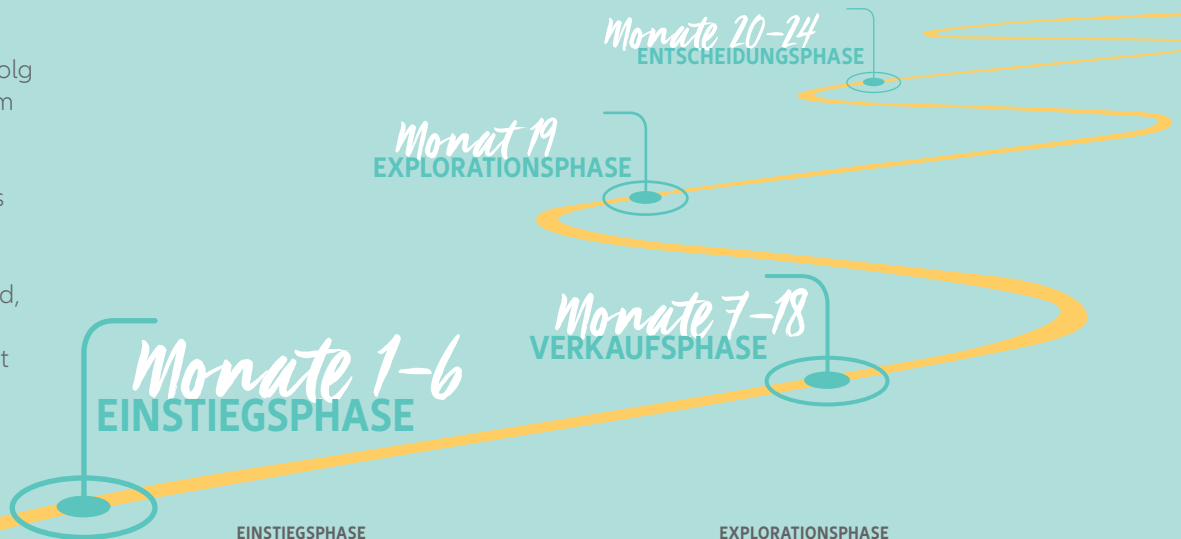
WWW.ALLIANZ-VERTRIEB.DE

IHR PROFIL



- ✓ Zügig und mit gutem Erfolg abgeschlossenes Studium
- ✓ Lust auf Vertrieb
- ✓ Praxiserfahrung durch Praktika oder Nebenjobs
- ✓ Kommunikationstalent
- ✓ Wissensdurstig
- ✓ Eigeninitiative, ausdauernd, überzeugend
- ✓ Bereitschaft zur Mobilität und Flexibilität
- ✓ Teamfähig und sicher im Auftreten

IHRE KARRIERE



EINSTIEGSPHASE

Sie sind von Anfang an vor Ort in das Team einer Allianz Agentur eingebunden. Gleichzeitig durchlaufen Sie unsere umfassende 24-monatige Allianz Vertriebsausbildung, inkl. zweier IHK-Prüfungen. Damit erwerben Sie sich eine solide Basis für Ihr Berufsleben.

VERKAUFSPHASE

Sie vertiefen Ihre Vertriebskompetenz, lernen Produktdetails und werden sicherer in der Beratung unserer Kunden.

EXPLORATIONSPHASE

Vier Wochen lang schauen Sie sich die Funktionen „selbstständiger Unternehmer“, „Produktspezialist“, „Vertriebstrainer“ und „Führungskraft“ genauer an, um einen Einblick in die jeweilige tägliche Arbeit zu bekommen.

ENTSCHEIDUNGSPHASE

Jetzt entscheiden Sie, in welcher Funktion Sie Ihre Karriere nach dem Traineeprogramm weiterentwickeln.

Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG

Fachbereich People Management
Abteilung Personalrecruiting

www.allianz-vertrieb.de

Social Media

facebook.com/KarriereAllianzVertrieb

PASSEN WIR ZUEINANDER?

Wir glauben daran, Dinge erreichen zu können, die andere für unmöglich halten. Wir trauen uns, neue Wege zu gehen – Stillstand ist für uns keine Option. **Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen ...**

Für uns zählen Ihre Stärken und Qualifikationen. Deshalb ist jeder, unabhängig von sonstigen Merkmalen, wie z. B. Geschlecht, Herkunft und Abstammung, oder einer Behinderung, willkommen.

