

Pflichtpraktikum – Vertrieb / Sales / Kundenbetreuung (m/w/d)

Für unseren Standort in Stuttgart suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Pflichtpraktikanten im Vertrieb / Sales / Kundenbetreuung. Hast du Bock?!

Über uns

Wir sind ein Tech-Start-up, das die Bau- und Entsorgungsbranche digitaler macht und ins 21. Jahrhundert katapultieren möchte. Wir bieten eine unabhängige digitale Plattform für die Ver- und Entsorgung von mineralischen Baustoffen an, welchen allen Marktteilnehmern kostenlos zur Verfügung steht. Bei uns wirst Du ein junges und offenes Team finden, das Bock hat die Branche zu revolutionieren.

Unser Büro liegt im Stuttgarter Stadtteil Bad Cannstatt, im kreativen Herzen des Witzemann Areals. Unser Standort ist nicht weit vom Hauptbahnhof und der Innenstadt entfernt und sehr gut an die öffentlichen Verkehrsmittel angebunden. Die U-Bahn-Station ist nur wenige Fußminuten entfernt. Darüber hinaus ist unser Büro einfach mit dem Auto zu erreichen und Parkmöglichkeiten gibt es jede Menge.

Was erwartet Dich?

- Du übernimmst Aufgaben und Verantwortung im Vertrieb
- Du kontaktierst proaktiv Bau-, Ver- und Entsorgungsunternehmen
- Du machst die richtigen Ansprechpartner im Unternehmen aus, vereinbarst Kundentermine und pflegst die Kontakte in unserem CRM System
- Du bekommst von Tag 1 an eigene Projekte zugewiesen und unterstützt uns beim Planen und Betreuen aller weiteren Projekte
- Du bist vollwertiges Mitglied unseres Teams - Kaffee-Kochen und Kopieren ist bei uns nicht

Was bieten wir Dir?

- Digitales Plattform Start-Up mit Silicon-Valley Atmosphäre im Herzen des Witzmann Areals in Stuttgart
- Eine digitale, moderne Arbeitsweise und Zugang zu innovativen Technologien
- Eigener Gestaltungsspielraum durch flache, transparente Hierarchien
- Eigene Verantwortungsbereiche und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein motiviertes, energetisches Team
- Faire Bezahlung
- Sitzsäcke, Tischtennis, Obst, Getränke, moderne Laptops und noch viel mehr
- Die Dauer des Praktikums richtet sich nach den Vorgaben Deiner Hochschule bzw. Deiner Verfügbarkeit (mindestens 4 Monate)
- Du willst selbst gründen und verkaufen lernen? Wir zeigen dir wie's geht!

Was solltest Du mitbringen?

- Du hast Feuer, Durchsetzungsvermögen und Lust was zu bewegen
- Du bringst Offenheit, Flexibilität und Teamgeist mit
- Du bist eingeschriebener Student (m/w/d) - mindestens im 2. Fachsemester
- Du hast keine Angst vor Telefon- und Kundengesprächen, bist kommunikativ und schlagfertig
- Du besitzt eine selbstständige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Du besitzt eine gewisse Affinität zu Tech-Themen
- Du sprichst fließend Deutsch
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann schicke uns Deinen Lebenslauf mit Deinem frühesten Eintrittstermin per E-Mail an karriere@mineral-minds.de