

Die "Success Stories" unserer Mitarbeiter haben Sie vielleicht schon gelesen: Mit dem Amadeus FiRe Sales Traineeprogramm bieten wir Ihnen die Chance, Ihre eigene Amadeus FiRe "Success Story" zu schreiben.

Sie arbeiten bei einem führenden Personaldienstleister in Deutschland, der seit mehr als 30 Jahren an über 21 Standorten auf den kaufmännischen und IT-Bereich spezialisiert ist. Sie profitieren in Ihrer Tätigkeit von der langjährigen Etablierung und dem in dieser Form einmaligen Dienstleistungsportfolio aus Personaldienstleistungen bei Amadeus FiRe und Weiterbildung bei unseren spezialisierten Tochtergesellschaften Steuer-Fachschule Dr. Endriss, ComCave College und GFN.

Werden Sie ein Teil unserer Teams und legen Sie den Grundstein für Ihre Vertriebskarriere am Standort Stuttgart als

# Sales Trainee (m/w/d) für den Vertrieb von Personaldienstleistungen

Referenz 10-99819



## Ihre Benefits:

Ein maßgeschneidertes 12-monatiges Trainee-Programm, bestehend aus zwei Bausteinen. Erster Erfolgsbaustein: die Kandidatenseite. Sie starten mit dem vertriebsorientierten Recruiting auf der Kandidatenseite, übernehmen schnell Verantwortung und unterstützen maßgeblich unsere Sales Consultants bei der Rekrutierung und Auswahl geeigneter Kandidaten. Zweiter Baustein: die Kundenseite. In den letzten 3 Monaten des Trainee-Programms werden Sie gezielt auf Ihren Start im B2B-Vertrieb vorbereitet. Sie begleiten erfolgreiche Vertriebsmitarbeiter im Tagesgeschäft, z. B. bei telefonischen und persönlichen Akquisegesprächen und erleben hautnah wie professioneller Vertrieb funktioniert. Strukturierte Vorbereitung: professionelle Schulungen mit Praxisbezug. Die notwendigen fachlichen und theoretischen Grundlagen vermitteln wir Ihnen im Rahmen strukturierter Vertriebsschulungen. Ihre Top-Chance: die nächste Karrierestufe. Nach dem erfolgreichen Durchlaufen des 12-monatigen Traineeprogramms bieten wir Ihnen die Gelegenheit, die erlernten Skills in der nächsten Karrierestufe als Sales Consultant unter Beweis zu stellen.



## Ihre Aufgaben:

Sie arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Vertrieb bei der Kandidatensuche für unsere Kundenunternehmen zusammen  
Zur aktiven Kandidatengewinnung nehmen Sie telefonischen Kontakt zu potentiellen Bewerbern auf  
Sie bauen nachhaltige Kandidatenbeziehungen durch Active Sourcing auf und durch kontinuierliche Nachbetreuung weiter aus  
Mit Kandidaten führen Sie sowohl persönliche als auch telefonische Vorstellungsgespräche  
Kundentermine begleiten Sie mit den erfahrenen Kollegen aus dem Vertrieb  
Sie nehmen an Akquise- und Vertriebsstrainings mit erfahrenen Vertriebsmitarbeitern teil



#### Ihr Profil:

Sie haben ein abgeschlossenes, wirtschaftswissenschaftliches Studium (reguläre Studiendauer mindestens 6 Semester)  
Sie begeistern Menschen durch eine professionelle, vertriebsorientierte und faire Kommunikation  
Sie bringen Ehrgeiz und ein hohes Maß an Ergebnisorientierung mit und haben den Willen zu gewinnen  
Teamfähigkeit und Kollegialität zeichnen Sie aus  
Sie haben Freude am Umgang mit Menschen und bringen eine gesunde Portion Humor mit  
Ihre Arbeitsweise ist strukturiert  
Ihre Deutschkenntnisse sind verhandlungssicher  
Idealerweise besitzen Sie praxiserprobte Englischkenntnisse

Nutzen Sie unser unkompliziertes Online-Bewerbungsformular, um sich für die Stelle als *Sales Trainee (m/w/d) für den Vertrieb von Personaldienstleistungen* einfach und schnell zu bewerben. Alternativ gerne auch per E-Mail unter Nennung der Referenznummer 10-99819 an: [karriere.stuttgart@amadeus-fire.de](mailto:karriere.stuttgart@amadeus-fire.de). Sollten Sie Fragen im Vorfeld haben oder einen ersten vertraulichen Kontakt wünschen, steht Ihnen Herr Eren Elmas telefonisch unter +49 (0) 711 16240-53 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!