

Sales Manager (m/w/d)

Arnulfstraße 60
80335 München
Tel.: +49 (0)89 2153 743 80
karriere@innoscripta.com

Angewandte Forschung findest du spannend, aber auch die Wirtschaft hat dein Interesse gepackt? Am liebsten möchtest du dein Wissen aus beiden Bereichen kombinieren? Dann unterstütze uns mit deiner einzigartigen Expertise als **Sales Manager (m/w/d)** und ermögliche somit die Innovationen von morgen!

innoscripta ist führend im Bereich des Technologietransfers in Deutschland. Der Kern unserer Tätigkeit ist das Scouting von Technologien aus der Forschung mit Vermarktungspotenzial. Wir initiieren Kooperationen zwischen Forschung und Mittelstand und verwandeln jahrelang erarbeitete und brachliegende Forschungsergebnisse in serienreife Produkte. Unsere Mission ist es, den Innovationsstandort Deutschland nach vorne zu bringen und langfristig europaweit Wissenschaft und Mittelstand zu vernetzen.

Bei uns hast du als **Sales Manager (m/w/d)** die Möglichkeit, die Prozessschritte zur Produktinnovation zu durchlaufen und langfristige Führungsverantwortung zu übernehmen.

Was wir bieten:

- Unbefristeter Vertrag mit Aufstiegsmöglichkeiten und Führungsverantwortung
- Attraktives Jahresbruttogehalt zzgl. monatlicher Erfolgsbeteiligung
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein hohes Maß an Verantwortung und selbständiges Arbeiten
- Junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Möglichkeit sich aktiv in die Prozesse einzubringen und mitzugestalten
- Moderne Arbeitsausstattung und einen Arbeitsplatz im Herzen München mit Dachterrasse

Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise von Firmenpartnern aus dem Mittelstand
- Produktvorstellung unseres innovativen Vertriebstools
- Eigenverantwortliche Unternehmensberatung hinsichtlich Finanzierungsmöglichkeiten
- Produktvorstellung unseres innovativen Vertriebstools
- Kontinuierliche Weiterentwicklung des Sales Prozesses (Prozessoptimierung)
- Du bist die Kommunikationsbrücke zwischen der innovativen Idee und dem Mittelstandunternehmen

Dein Profil:

- Talent im Umgang mit Kunden
- Affinität für innovationsrelevante Dienstleistungen, Innovationsmanagement und -methoden
- Gutes Verständnis und Interesse an technologischen Zusammenhängen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (C2 Niveau)
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit

Du erkennst dich darin wieder? Dann bewirb Dich bei uns!

Sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, ggf. Arbeitszeugnisse) zusammengefasst in einer PDF-Datei an karriere@innoscripta.com

Weitere Informationen findest Du auf unserer Homepage unter www.innoscripta.com. Bei Fragen kontaktiere uns gerne unter **+49 (0)89 2555 3640**