

Junior Sales Manager - Innovation (m/w/d)

Arnulfstraße 60
80335 München
Tel.: +49 (0)89 2153 743 80
karriere@innoscripta.com

Angewandte Forschung findest du spannend, aber auch die Wirtschaft hat dein Interesse gepackt? Am liebsten möchtest du dein Wissen aus beiden Bereichen kombinieren? Dann unterstütze mit deiner einzigartigen Expertise das Team der Abteilung **Innovation Consulting** und ermögliche somit die Innovationen von morgen!

innoscripta ist führend im Bereich des Technologietransfers in Deutschland. Der Kern unserer Tätigkeit ist das Scouting von Technologien aus der Forschung mit Vermarktungspotenzial. Wir initiieren Kooperationen zwischen Forschung und Mittelstand und verwandeln jahrelang erarbeitete und brachliegende Forschungsergebnisse in serienreife Produkte. Unsere Mission ist es, den Innovationsstandort Deutschland nach vorne zu bringen und langfristig europaweit Wissenschaft und Mittelstand zu vernetzen.

Bei uns hast du als **Junior Sales Manager - Innovation (m/w/d)** die Möglichkeit, die Prozessschritte zur Produktinnovation zu durchlaufen, mit der Aussicht langfristige Führungsverantwortung zu übernehmen.

Was wir bieten:

- Unbefristeter Vertrag mit Aufstiegsmöglichkeiten und Führungsverantwortung
- Attraktives Jahresbruttogehalt zzgl. monatlicher Erfolgsbeteiligung
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein hohes Maß an Verantwortung und selbständiges Arbeiten
- Junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Möglichkeit sich aktiv in die Prozesse einzubringen und mitzugestalten
- Moderne Arbeitsausstattung und einen Arbeitsplatz im Herzen München mit Dachterrasse

Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise von Firmenpartnern aus dem Mittelstand
- Eigenverantwortliche Unternehmensberatung hinsichtlich Finanzierungsmöglichkeiten
- Kontinuierliche, professionelle und zielgerichtete Unterstützung für unsere Partner
- stetige Weiterentwicklung des Sales Prozesses (Prozessoptimierung)
- Beschaffung von Kontaktinformationen potenzieller Kunden
- Du bist die Kommunikationsbrücke zwischen der innovativen Idee und dem Mittelstandunternehmen
- Pflege der CRM-Datenbank
- Durchführen von Marktrecherchen und Marktanalysen

Qualifikationen:

- *Persönlichkeit*
Du bist kommunikativ und kontaktfreudig, teamfähig, organisiert und zeichnest dich durch eine strukturierte und selbständige Arbeitsweise aus. Du kannst vernetzt denken und schaut über den Tellerrand
- *Erfahrung und Know-How*
Du besitzt ein wirtschaftliches und kundenorientiertes Denken und Handeln. Du bist Technik affin und lernst gerne dazu.
- *Ausbildung und Sprachen*
Du hast eine abgeschlossene höhere Ausbildung. Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Du erkennst dich darin wieder? Dann bewirb Dich bei uns!

Sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, ggf. Arbeitszeugnisse) zusammengefasst in einer PDF-Datei an **karriere@innoscripta.com**

Weitere Informationen findest Du auf unserer Homepage unter **www.innoscripta.com**.
Bei Fragen kontaktiere uns gerne unter **+49 (0)89 2555 3640**