



## **Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter Energielösungen (m/w/d)**

Die Stadtwerke Gmünd versorgen die Region zuverlässig mit Strom, Gas, Wasser, Wärme und Telekommunikation. Wir übernehmen Verantwortung für unsere Heimat und treiben den Ausbau erneuerbarer Energien voran. Als kompetenter Energiepartner bieten wir unseren Kunden intelligente Lösungen sowie Dienstleistungen für die umweltfreundliche, dezentrale und vernetzte Energiewelt von morgen.

Wir bringen Gmünd voran – dafür brauchen wir Sie.

### **Welche Aufgaben Sie erwarten**

- Aktiver Verkauf von Strom, Erdgas, Photovoltaikanlagen, Ladeinfrastruktur für E-Mobilität, Wärmeanlagen, Telekommunikationsprodukten und weiteren Produkten für Privat-, Gewerbe- und Industriekunden
- Neukunden- und Kundenrückgewinnung sowie Cross-Selling bei Bestandskunden
- Durchführung von Kampagnen
- Kundenbetreuung telefonisch und vor Ort
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Führen von Beratungsgesprächen und Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Eigenständige Verantwortung für Kundenstamm und Umsatz
- Unterstützung bei der Energieschaffung und Produktentwicklung

### **Was bringen Sie mit**

- Kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Akquise- und Vertriebsaffinität
- Einschlägige Erfahrung im Vertrieb (Außen- und Innendienst)
- Idealerweise Kenntnisse der Energiewirtschaft
- Kenntnisse in der Energiebeschaffung wünschenswert
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Dienstleistungsorientiertes und überzeugendes Auftreten
- Selbständige Arbeitsweise, die von zielorientiertem Mitdenken geprägt ist
- Führerschein Klasse B

### **Wir bieten**

- Eine spannende Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Umfeld und einem dynamischen Team
- Gestaltungsspielraum und Möglichkeit neue Ideen voranzutreiben
- Vergütung nach dem TV-V (inkl. 13. Monatsgehalt) und Urlaubsgeld
- Familienfreundliches Unternehmen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Weitere attraktive Sonderleistungen

### **Wir haben Sie überzeugt?**

Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen! Schicken Sie Ihre Bewerbung mit Angabe zum möglichen Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen an [bewerbung@stwg.de](mailto:bewerbung@stwg.de).