



Die MüKo Maschinenbau GmbH ist seit 1996 bekannt dafür, stets zuverlässige Lösungen für ihre Kunden im Bereich Sondermaschinenbau zu schaffen. Mit inzwischen über 190 Mitarbeitern liefern wir Komplettlösungen, welche die Beratung, Ideenfindung, Projektierung sowie Konstruktion, Steuerungstechnik, Fertigung und Montage umfassen. Zu unserem Service zählen auch die Inbetriebnahme und Schulung der zukünftigen Anwender. Um unsere Kunden weltweit optimal zu bedienen, sind wir außer in Deutschland auch in China und den USA vertreten.

Für unsere Abteilung **Vertrieb / Marketing** am Standort **Weinstadt** sind wir auf der Suche nach engagierten Studierenden (m/w/d) für ein

Offene **Fragen**? Dein Ansprechpartner, Herr **Nicolai Ringelkamp**, steht dir gerne für Rückfragen zur Verfügung.  
Telefon: +49 7151 565 84-126  
E-Mail: [nicolai.ringelkamp@mueko.de](mailto:nicolai.ringelkamp@mueko.de)

**Hinweis: Bitte verwende für die Übermittlung deiner Bewerbungsunterlagen das Online-Formular über den Button "Bewerben".**

## **PFLICHTPRAKTIKUM VERTRIEB / MARKETING**

### **DAS ERWARTET DICH:**

- Unterstützung bei allen marketing- und vertriebsrelevanten Themen im Zusammenhang mit der Neuausrichtung der (Außen)Darstellung von Produkten und Technologien
- Erstellung von (themen- /technologie- /prozessbezogenen) Produktpräsentationen
- Mitwirkung in der Planung, Steuerung, Umsetzung und Kontrolle von Projekten im Vertrieb / Marketing

### **DAS MACHT DICH AUS:**

- Immatrikulation in einem Studium der Bereiche Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre, Vertriebsmanagement oder einem vergleichbaren Studiengang
- Erste Erfahrung ist immer wünschenswert, wichtiger ist jedoch, dass du richtig Lust hast, etwas zu lernen
- Selbständige Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und Kreativität

### **DAS KANNST DU VON UNS ERWARTEN:**

- volle Unterstützung durch unser Team
- Möglichkeit, viel zu lernen und dabei hohe Freiheiten in der Gestaltung zu haben
- Aufnahme in unseren Talent Pool im Anschluss an dein Praktikum
- Kontakte zu Fachspezialisten im Bereich des Sondermaschinenbaus und des Marketings/Vertriebs zum Aufbau deines beruflichen Netzwerks