Innovation
and Tradition

C.H.Erbslöh
1876

Sie stehen vor dem Abschluss als Bachelor oder Master im Bereich der Chemie und suchen danach eine interessante Herausforderung für Ihre weitere berufliche Entwicklung?

Wir haben da etwas für Sie !!

Die C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG ist Spezialist für die industrielle Abwasserbehandlung auf den europäischen Märkten. Wir bieten unseren Kunden branchenübergreifend individuelle Lösungen für die chemisch-physikalische Behandlung von industriellen Abwässern.

Verbinden Sie die Vorzüge eines eigentümergeführten Unternehmens des Mittelstandes mit einer Tätigkeit als

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

Techn. Vertrieb Abwasserchemikalien/ Süddeutschland

Wenn Sie nicht nur Interesse an der Chemie haben, sondern auch gerne kaufm. Verhandlungen führen und Kunden technisch beraten, dann sollten Sie mit uns Kontakt aufnehmen.

Ihre Aufgaben:

Es wird nicht langweilig: Kundenservice, Beratung und Betreuung von Bestandskunden, eigenverantwortliche Neukundenakquise und Erschließung von neuen Absatzpotentialen und Märkten, Erstellen von Budgets und Marktanalysen, Beteiligung an Produktneuentwicklungen.

Unsere Leistungen:

Kurze Entscheidungswege, eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten, teamorientierte Arbeitsstruktur, Unterstützung durch anwendungstechn. Labor, Home Office, Firmenwagen, erfolgsbezogenes Bonussystem, Beteiligung als „Stiller Gesellschafter“ des Unternehmens möglich.

Was Sie mitbringen sollten:

- Ausbildung im Bereich Chemie
- Gute englische Sprachkenntnisse
- Spaß am Umgang mit Kunden
- und ganz besonders: Ein freundliches Wesen mit positiver Ausstrahlung

Kontakten Sie uns, eine Chance wartet auf Sie.

C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG
Christoph Chelminski
Düsseldorfer Straße 103
47809 Krefeld
Email: cchelminski@che-kg.de Tel.: 02151/525-169
www.cherbsloeh.com