



Werkstudent (m/w/d) im Sales B2B

Beginn & Dauer: Baldmöglichst oder nach
Absprache, 6 Monate mit Option auf
Verlängerung

Arbeitszeit: TZ (12-20 h/Woche)

Arbeitsort: Stuttgart

Branche: Personaldienstleistung

Karrierelevel: Werkstudent

Projekt-ID: 20121357_6

(Bei Kontakt bitte immer angeben)

Jetzt bewerben!

Das bieten wir

- ✓ Rückmeldung innerhalb kürzester Zeit
- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer e-academy
- ✓ Einen persönlichen Projektbetreuer
- ✓ Corporate Shopping und Rabatte für ausgewählte Fitnessstudios
- ✓ Ein modernes und dynamisches Arbeitsumfeld

Deine Qualifikationen

- ✓ Laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften, BWL, VWL oder vergleichbar
- ✓ Interesse an Sales-Themen und wirtschaftlichen Zusammenhängen
- ✓ Kommunikationsstärke und schnelle Auffassungsgabe
- ✓ Kreativität und organisatorisches Geschick
- ✓ Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise

Unsere Vielfalt ist Deine Chance!

univativ ist ein Projekt- und Personaldienstleister, der Studenten und Absolventen spannende Jobs bei renommierten Unternehmen bietet. Deine Karriere ist unsere Mission, denn Deine Entwicklung liegt uns am Herzen.

Als Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb bist Du bei uns Teil eines dynamischen Teams mit flexiblen Arbeitszeiten. Auch attraktive Prämien und Incentives treiben Dich bei uns an.

Deine neue Position bietet Dir einen abwechslungsreichen Einstieg in die Personaldienstleistung. Als Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb profitierst Du von der Expertise Deiner Kollegen und kannst gleichzeitig Dein Fachwissen gezielt und gewinnbringend einsetzen. Wenn Du Deine Karriere bei univativ starten möchtest, dann bewirb Dich jetzt!

Das erlebst Du bei uns

- ✓ Unterstützung bei der Bearbeitung von Kundenanfragen
- ✓ Assistenz für die internen Account- und Projektmanager
- ✓ Telefonische Akquisition von Neukunden und Koordination von Kundenterminen
- ✓ Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen
- ✓ Aufbereitung von Zahlen für das Vertriebscontrolling