



FrieslandCampina nl

FrieslandCampina ist weit mehr als Milch, mehr als ein Dessert oder Drink, Joghurt oder ein Stück Käse. FrieslandCampina ist eine Genossenschaft mit über 18.000 Milchbauern aus den Niederlanden, Belgien und Deutschland. Wir sind eines der größten Molkereiunternehmen der Welt. Jeden Tag arbeiten wir hart daran, das Leben von Millionen von Menschen wirklich zu verändern. Für unsere Landwirte, unsere Mitarbeiter, unsere Verbraucher und die Unternehmen, mit denen wir zusammenarbeiten.



Praktikum als Student Sales Manager (m/w/d)



Kundenbetreuung Düsseldorf & Köln



Zeitraum: 22. Februar 2021 – 31. August 2021



#InternshipThatMatters

Entfalte dein volles Potenzial in deinem Praktikum bei FrieslandCampina!

Was wir erwarten

- We are Owners, und Du?
- Du liebst es **Verantwortung** zu übernehmen und stellst den Kunden an erste Stelle
- Du zeichnest dich durch einen **strukturierten, flexiblen und selbstständigen** Arbeitsstil aus und konntes idealerweise schon erste Erfahrungen im Bereich Konsumgüter sammeln
- Du lässt dich nicht so leicht unterkriegen und überzeugst Dein Gegenüber gerne mit Deinem starken **Argumentationstalent** und Deinem ausgeprägten **Verhandlungsgeschick**
- Du weißt genau was du willst und handelst **zielorientiert** und **professionell**
- Du verfügst über eine **kontaktfreudige** und **offene** Persönlichkeit
- **Und nicht zu vergessen:** Du absolvierst Dein betriebswirtschaftliches Studium mit überdurchschnittlichem Erfolg, beherrscht MS-Office Tools genauso sicher wie die Konversation auf Deutsch und hast einen Führerschein Klasse B

Was wir bieten

- **Hierarchie war gestern:** wir sprechen über alle Ebenen auf kurzen Wegen direkt und konstruktiv miteinander
- **Start-up Charakter:** wir arbeiten **agil** und **ambitioniert** in einem modernen Open-Office
- **Regelmäßigen Austausch mit der Geschäftsleitung** – und ihr bestimmt die Agenda!
- **Unlock your full potential:** Unsere (Online) Learnings geben dir vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Wir vergüten dein Praktikum **attraktiv & wettbewerbsfähig**

Stellenbeschreibung

- Nach einer ausführlichen Einarbeitungsphase betreust Du Dein eigenes Verkaufsgebiet
- Du betreust hierbei aktiv unsere Schulmilch Bestandskunden, gewinnst Neukunden und begeisterst diese für unsere Produkte
- Du erhältst tiefe Einblicke in die Vertriebstätigkeit im Außendienst und wirst aktiv eingebunden
- Zu Deinen regelmäßigen Aufgabe gehören neben der Datenpflege zudem Kundenbesuche, die Neukundenakquise und die Vorstellung unserer Produkte beim Kunden
- Darüber hinaus generierst du frische Ideen für den Vertrieb und setzt diese überzeugend um

Bewerbung

Werde Teil unseres Teams in Düsseldorf und setze deine Ideen in die Innovationen von morgen um. Nehme deine Zukunft selbst in die Hand und verwirkliche Dich durch ein #InternshipThatMatters.

Schicke Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen noch heute an Uns!

Bewirb dich
hier!

