

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## **Vertriebsingenieur / Business Development Manager (m/w/d)**



### **Ihr Aufgabengebiet:**

Sie sind die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Lieferanten.

- Sie betreuen unsere Kunden in der DACH-Region ganzheitlich und eigenverantwortlich. Hierzu gehört neben dem gesamten RFQ-Prozess eines Projektes sowie dem Vertragsabschluss auch die Betreuung des Seriengeschäfts.
- Sie führen Marktanalysen durch und die Gewinnung von Neukunden gehört zu Ihren Hauptaufgaben.
- Die technische Beratung der Kunden (mit Unterstützung der Entwicklungsabteilungen) ist ein wesentlicher Bestandteil der Vertriebsaktivität
- Im gesamten Vertriebsprozess arbeiten Sie eng mit unserem Innendienst-Team und den Fachabteilungen der Lieferanten zusammen.
- Sie betreiben ein aktives Reporting Ihrer Vertriebsaktivitäten
- Sie beteiligen sich maßgeblich an der Gestaltung und Umsetzung unserer Vertriebsstrategien und unternehmerischen Prozesse.

### **Ihr fachliches und persönliches Profil:**

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder Maschinenbau und besitzen bereits relevante Berufserfahrung.
- Technische Prozesse interessieren Sie, neues Wissen eignen Sie sich diesbezüglich gerne an und bestenfalls bringen Sie bereits Kenntnisse im Bereich der Blechumformung (Tiefziehen, Stanzen o.ä.) mit.
- Sie sind es gewohnt, Themen eigenständig voranzutreiben und begegnen Herausforderungen mit Offenheit, Flexibilität und Durchhaltevermögen.
- Sie haben Freude daran, in einem kleinen dynamischen Unternehmen zu arbeiten und das Alltagsgeschäft sowie die unternehmerische Ausrichtung durch eigene Impulse und Ideen mitzugestalten.
- Ihr Auftreten ist freundlich und sicher, Verhandlungssituationen meistern Sie souverän. Teamgeist und Zuverlässigkeit gehören zu Ihren Stärken.
- Neben ausgezeichneten Deutschkenntnissen kommunizieren Sie souverän in Wort und Schrift auf Englisch.
- Geschäftsreisen innerhalb Deutschlands sowie ins europäische Ausland, sind für Sie eine willkommene Abwechslung zum Büroalltag.
- Sie haben Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit und Integration ins Unternehmen.

## Wir bieten

- Ein spannendes abwechslungsreiches Aufgabengebiet im internationalen Arbeitsumfeld sowie die Möglichkeit, sich stets weiterzuentwickeln und neue Aufgabenbereiche zu übernehmen.
- Ein kleines dynamisches Team und aktive Gestaltungsräume
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Frisch renovierte Räumlichkeiten mit ergonomischen Arbeitsplätzen
- Arbeit mit modernsten Kommunikationsmitteln und EDV-Systemen
- Unser Büro befindet sich in Laufdistanz zur Innenstadt und dem Backnanger Bahnhof, Parkplätze sind direkt vor dem Haus vorhanden.

Die **STEINER+STEINER GmbH** ist ein familiengeführtes Unternehmen mit Sitz in **Backnang**. Seit über 65 Jahren sind wir unabhängiger erfolgreicher Vertriebspartner unserer nationalen und internationalen Kunden der metallverarbeitenden Industrie. Unser Fokus liegt hierbei auf technisch anspruchsvollen Produkten in der Blechumformung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email mit vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Angaben zu Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an [bewerbung@steinergmbh.de](mailto:bewerbung@steinergmbh.de).