



## Werkstudent (m/w/d) im Sales B2B

**Beginn & Dauer:** Baldmöglichst oder nach  
Absprache, langfristig

**Arbeitszeit:** TZ (12-20h/Woche)

**Arbeitsort:** Ulm

**Branche:** Personaldienstleistung

**Karrierelevel:** Werkstudent

**Projekt-ID:** 20191427\_1

(Bei Kontakt bitte immer angeben)

**Jetzt bewerben!**

## Unsere Vielfalt ist Deine Chance!

univativ ist ein Projekt- und Personaldienstleister, der Studenten und Absolventen spannende Jobs bei renommierten Unternehmen bietet. Deine Karriere ist unsere Mission, denn Deine Entwicklung liegt uns am Herzen.

Du bist kommunikationsstark und möchtest interessante Einblicke in die Welt der Unternehmen im Großraum Ulm gewinnen? Du möchtest vertrieblich etwas bewegen, eigenständige Themen umsetzen und durch ein lukratives Provisionssystem Deine Studentenkasse aufpeppen? Dann bewirb Dich jetzt für eine Werkstudentenstelle im Sales!

## Das erlebst Du bei uns

- ✓ Telefonische Akquisition von Neukunden
- ✓ Aufnahme und Evaluation von Kundenanfragen
- ✓ Enge Kooperation mit internen Projektmanagern
- ✓ Teilnahme an Kundenterminen sowie deren Vor- und Nachbereitung
- ✓ Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen

## Deine Qualifikationen

- ✓ Laufendes Studium
- ✓ Interesse an Sales-Themen und wirtschaftlichen Zusammenhängen
- ✓ Kommunikationsstärke und schnelle Auffassungsgabe
- ✓ Kreativität und organisatorisches Geschick
- ✓ Selbständige und strukturierte Arbeitsweise

## Das bieten wir

- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer univativ academy
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Kostenlose Getränke, Snacks und frisches Obst
- ✓ After Work Veranstaltungen
- ✓ Corporate Shopping und Rabatte für ausgewählte Fitnessstudios