



Werkstudent (m/w/d) im Sales B2B

Beginn & Dauer: Baldmöglichst oder nach
Absprache, langfristig

Arbeitszeit: TZ (12-20h/Woche)

Arbeitsort: Stuttgart

Branche: Personaldienstleistung

Karrierelevel: Werkstudent

Projekt-ID: 20121357_1

(Bei Kontakt bitte immer angeben)

Jetzt bewerben!

Das erlebst Du bei uns

- ✓ Telefonische Akquisition von Neukunden
- ✓ Aufnahme und Evaluation von Kundenanfragen
- ✓ Enge Kooperation mit internen Projektmanagern
- ✓ Teilnahme an Kundenterminen sowie deren Vor- und Nachbereitung
- ✓ Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen

Deine Qualifikationen

- ✓ Laufendes Studium
- ✓ Interesse an Sales-Themen und wirtschaftlichen Zusammenhängen
- ✓ Kommunikationsstärke und schnelle Auffassungsgabe
- ✓ Kreativität und organisatorisches Geschick
- ✓ Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise

Unsere Vielfalt ist Deine Chance!

univativ ist ein Projekt- und Personaldienstleister, der Studenten und Absolventen spannende Jobs bei renommierten Unternehmen bietet. Deine Karriere ist unsere Mission, denn Deine Entwicklung liegt uns am Herzen.

Du bist kommunikationsstark und möchtest interessante Einblicke in die Welt der Unternehmen im Großraum Stuttgart gewinnen? Du möchtest vertrieblich etwas bewegen, eigenständige Themen umsetzen und durch ein lukratives Provisionssystem Deine Studentenkasse aufpeppen? Du willst in den Pausen Deine Kicker-Skills unter Beweis stellen und Dich an die Spitze der univativ-Kicker-Rangliste spielen? Dann bewirb Dich jetzt für eine Werkstudentenstelle im Sales!

Das bieten wir

- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer univativ academy
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Kostenlose Getränke, Snacks und frisches Obst
- ✓ After Work Veranstaltungen
- ✓ Rabatte für Shopping und ausgewählte Fitnessstudios