



JOIN the ITvolution

Erfolg entsteht, wenn jeder das tut, was er am besten kann:

Deshalb fördern wir bei ADLON deine Interessen und Fähigkeiten aktiv. Ein junges, engagiertes Team, ein modernes Arbeitsumfeld sowie spannende Aufgaben mit viel persönlichem Freiraum bieten dir alle Möglichkeiten. Werde Teil eines dynamischen IT-Beratungsunternehmens und gestalte gemeinsam mit uns die digitale Transformation. Werde Teil der ITvolution!

Für das Vertriebsteam an unserem Standort in Ravensburg oder Ulm suchen wir eine:

VERTRIEBSASSISTENZ (M/W/I)

Du arbeitest Hand in Hand mit unserem Vertriebs- und Marketingteam. Eure Ziele sind Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung.

Deine Aufgaben:

- Du gehst aktiv auf Neukunden zu und unterstützt bei der Betreuung unserer Bestandskunden
- Du bearbeitest, qualifizierst und trackst eingehende Kundenanfragen und hilfst den Kollegen bei Verkaufs- und Preisverhandlungen
- Du förderst die Entwicklung unserer Leads zu Kunden
- Du unterstützt bei der Angebotserstellung und -verfolgung
- Du pflegst die Sales-Pipeline und bist verantwortlich für die sorgfältige Dokumentation und Kontaktverwaltung im CRM-System

Wir bieten:

- Verantwortungsvolle & abwechslungsreiche Aufgaben
- Offene, kommunikative Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Flexibilität in der Arbeitsorganisation durch Home-Office und mobile Arbeitsplätze
- Umfangreiche Sozialleistungen und ein familiäres Team

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung in der Fachrichtung Vertrieb oder ein abgeschlossenes Studium, vorzugsweise betriebswirtschaftlich oder technisch orientiert
- Du hast Erfahrung im Umgang mit vertrieblichen Abläufen sowie ein grundlegendes technisches Verständnis zur Einordnung der Kundenforderungen
- Du besitzt eine ausgeprägte Dienstleistungs- und Beratungsorientierung, arbeitest selbstständig und hast Freude daran, deine Ideen in das Team einzubringen
- Du hast sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und ein hohes Maß an Mobilität und Flexibilität
- Du begeisterst Kunden und Interessenten bereits beim Erstkontakt am Telefon
- Du überzeugst durch eine organisierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie durch die Fähigkeit Dinge voranzutreiben
- Sehr gute Deutschkenntnisse, ein sicherer Schreibstil und gute Englischkenntnisse runden dein Profil ab

Bitte sende deine vollständige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung digital an karriere@adlon.de oder nutze direkt unser Online-Formular <https://adlon.de/karriere>