



JOIN the ITvolution

Erfolg entsteht, wenn jeder das macht, was er am besten kann. Deshalb fördern wir deine Stärken und Interessen und unterstützen dich aktiv, dein persönliches Netzwerk aufzubauen und vom Know-how deiner KollegInnen zu profitieren. Eine gegenseitige hohe Wertschätzung ist dabei Teil unserer Unternehmenskultur. Denn neben Fachwissen sind für uns Persönlichkeit und Charakter der Schlüssel zum Erfolg.

Für das Vertriebsteam am Standort Ravensburg suchen wir ab sofort eine/n:

WERKSTUDENT INSIDE SALES (M/W/I)

Deine Aufgaben:

- Situative Erst-Beratung bei Projektanfragen
- Einholen von Lieferantenangeboten und deren Prüfung
- Ansprechpartner für Hard- und Software in Bezug auf Auswahl und Bepreisung
- Routinemäßige Updates und Administration von Kunden-Warenkörben
- Aktive Unterstützung des Business Relationship Managers (Außendienstmitarbeiter)
- Eigenständige Erstellung und Kalkulation von einfachen Angeboten bis zum Verkaufsabschluss

Dein Profil:

- Studium im Bereich BWL, VWL, Informatik, WI, o.ä.
- Erste Erfahrungen durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten im Vertrieb von IT-Lösungen sind von Vorteil
- Erste Erfahrungen mit telefonischen Beratungsgesprächen
- Du bist kontaktfreudig und deine guten Umgangsformen machen dich zu einem angenehmen Gesprächspartner

Wir bieten:

- Praxiserfahrung im Vertrieb
- Kreatives Arbeitsumfeld
- Betreuung durch einen Paten, während deiner Einarbeitung
- Gehalt 12€/Stunde
- junges, dynamisches Team

Du hast Lust auf diese einmalige Chance? Dann heißt es für dich: loslegen und bewerben!
Bitte schicke deine aussagekräftige Bewerbung in elektronischer Form an karriere@adlon.de
oder nutze unser Online-Formular <https://adlon.de/karriere/studenten-absolventen/>.