



FÜR ALLE, DIE SICH
TRAUEN

Hier ist Ihr Zuhause.

Wir suchen Akademiker (m/w/d) für unser Traineeprogramm in Baden-Württemberg

Stellenprofil

Start: Immer zum Quartalsbeginn

Im Rahmen eines 24-monatigen Ausbildungsprogramms werden Sie optimal auf die Übernahme unterschiedlicher Funktionen im Vertrieb vorbereitet.

Aufgaben

- Verkauf der Allianz Produkte in den Bereichen Versicherung, Vorsorge, Vermögen
- Betreuung des Kundenbestandes
- Gewinnung neuer Kunden
- Fachliche Unterstützung der Verkäufersmannschaft
- Übernahme erster Aufgaben im gewählten Bereich des Vertriebs

Anforderungen/Kenntnisse/Erfahrungen

- Ein zügig und mit gutem Erfolg abgeschlossenes Studium (Wirtschaftswissenschaften, Geistes- und Naturwissenschaften)
- Erfahrungen durch Praktika und gesellschaftliches Engagement
- Verkäuferisches Talent
- Kundenverständnis und Kommunikationsstärke
- Sie zeigen Eigeninitiative und wollen etwas bewegen

Wir bieten

- Klar strukturiertes Karriereprogramm basierend auf Ihren Stärken
- Einsatz in unterschiedlichen Funktionen
- Hospitation in allen angebotenen Funktionen zur Entscheidungsfindung
- Festgehalt und leistungsbezogene Sondervergütungen
- Flexible Arbeitszeit
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten, entlang Ihrer persönlichen Eignung
- Ein innovatives Arbeitsumfeld



Zusätzliche Informationen

Besuchen Sie uns unter <https://www.allianz-vertrieb.de/vd-stuttgart>. Ihr Ansprechpartner ist Herr Sascha Reinelt unter Telefon 0172.156 07 41 (gern auch per WhatsApp) oder per Mail an sascha.reinelt@allianz.de.

Referenzcode

MP/SPM/8623/ss

Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen – ein Arbeitgeber, der seinen Mitarbeitern den Raum bietet, sich zu entfalten und dadurch unsere weltweite Marktführerschaft aktiv mitzugestalten. Die Allianz kümmert sich aufrichtig um Menschen, sowohl um 88 Millionen Privat- und Firmenkunden als auch um mehr als 140.000 Mitarbeiter. Die Allianz fördert eine Unternehmenskultur, die ihre Mitarbeiter befähigt, gemeinsam Großes zu erschaffen, Höchstleistungen zu erzielen, neue Wege zu gehen und die Branche herauszufordern. Wir streben danach, der vertraute Partner an der Seite unserer Kunden zu sein und ihnen das Vertrauen zu geben, den nächsten Schritt zu wagen. Trauen Sie sich, und werden Sie Teil der Allianz Gruppe.

Die Allianz ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, Rasse oder ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist der starke Vertriebsarm der Allianz Deutschland AG. Wir beraten, betreuen und versorgen deutschlandweit über 19 Millionen Kunden mit unseren Versicherungs- und Finanzdienstleistungsprodukten. Nehmen Sie mit Ihrem Wissen und Ihrer Persönlichkeit auf den Geschäftserfolg der Allianz direkt Einfluss. Wir fordern Sie. Fordern auch Sie uns.

Was uns als Unternehmen attraktiv macht, erfahren Sie unter <https://www.allianz-vertrieb.de/>

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist ein Unternehmen, das Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, Rasse oder ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG - VD Stuttgart
Stuttgart