



# Trainee Business Manager / Trainee Vertrieb Technische Projekte (m/w/d)

Stuttgart

Referenznummer: 2640

In einem **6-monatigen Programm für Nachwuchsführungskräfte** durchlaufen Sie in einer **geschlossenen Trainee-Gruppe außerhalb der Linienorganisation** alle relevanten Bereiche in **Vertrieb, Personalgewinnung und Mitarbeiterführung** im technologischen Projektumfeld. Erfahrene Führungskräfte begleiten Sie zur Sicherstellung des Lerntransfers zusätzlich zu den regulären Ausbildungsblöcken durch zahlreiche Trainings und Workshops near the job und on the job, je nach Fortschritt im Coachingprozess. Gemeinsame Trainings mit Ihren Trainee-Kollegen werden ergänzt durch individuelle Förderung. Nach 6 Monaten haben Sie bereits den **ersten Grundstein Ihrer eigenen Business Unit gelegt**, die Sie im weiteren Verlauf eigenverantwortlich steuern und kontinuierlich ausbauen werden.

## Ihre Aufgaben

- Als ausgebildeter Business Manager (m/w/d) akquirieren Sie Projekte bei Neukunden bzw. neuen Kundenbereichen bei bestehenden Key Accounts, pflegen Ihre langfristigen Kundenbeziehungen und betreuen bestehende Accounts
- Sie führen Vorstellungsgespräche und rekrutieren Consultants für Ihre Projekte, wobei Sie durch Ihren Recruiter unterstützt werden
- Für Ihre Consultants tragen Sie die Personalverantwortung und führen sie durch individuelle Betreuung und Förderung
- Preis- und Vertragsverhandlungen mit den Kunden führen Sie eigenständig durch, wobei Sie mit zunehmender Erfahrung die Profit- & Loss-Verantwortung Ihrer Business Unit übernehmen

## Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium des Ingenieurwesens oder einer technologischen Wissenschaft
- Alternativ können Sie einen kaufmännischen Hochschulabschluss mit relevanter Berufserfahrung oder ausgeprägte technologische Affinität nachweisen
- Idealerweise bringen Sie erste Berufserfahrung oder Erfahrung durch studienbegleitende Praktika im technischen Umfeld mit
- Ihre Eigeninitiative, Zielstrebigkeit sowie unternehmerische Denk- und Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Sie sind kommunikationsstark, serviceorientiert und besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

## Wir bieten Ihnen

- Eine umfassende Einarbeitung durch Teamschulungen und Workshops, begleitet durch unsere Experten aus verschiedenen Abteilungen
- Die Möglichkeit, schnell durchzustarten und (Führungs-)Verantwortung zu übernehmen
- Unterstützung in der weiteren Entwicklungsphase durch unser ganzheitliches Coaching-System und das modulare AL TEN Trainings-Programm
- Erfolgsorientierte Vergütung, betriebliche Altersvorsorge sowie weitere attraktive Zusatzleistungen

Sie möchten am **01.04.2019 gemeinsam mit Ihren Trainee-Kollegen starten**? Dann bewerben Sie sich jetzt

unter **Angabe Ihres Gehaltswunsches** über unser Online-Bewerbungsformular. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

---

## Ihr Ansprechpartner

Claudia Hansen  
Head of Talent Acquisition  
+49 89 436667802  
[career@de.alten.com](mailto:career@de.alten.com)

---

Erstellt: 19.12.2018, <https://de.alten.com/karriere/jobs/2640-trainee-business-manager-trainee-vertrieb-technische-projekte-clh/>