

Wir sind ein seit über 15 Jahren expandierender, Inhaber-geführter IT-Dienstleister, fokussiert auf Software-Entwicklung und -Wartung. Mit mehr als 120 überdurchschnittlich qualifizierten Mitarbeitern sind wir in interessanten, komplexen Projekten für internationale Großunternehmen und Mittelständler tätig.

Für die Verstärkung unseres Sales Teams in München suchen wir eine(n)

Sales & Account Manager (m/w)

Es erwartet Sie

- die Mitarbeit im Vertrieb eines innovativen Software-Produkts, das wir auf Basis von *Google Maps* und *Google Cloud Platform* für den internationalen Markt entwickeln
- eine Festanstellung mit attraktiven Konditionen
- ein internationales Team, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungen
- Möglichkeiten, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Flexible Arbeitszeiten

Ihre Aufgaben umfassen

- Markteinführung und Verbreitung unserer mit Google entwickelten Software-Produkte
- Identifikation und Ansprache von Neukunden, eigenständige Bearbeitung von Anfragen
- Betreuung von Bestandskunden
- Analyse branchen- und/oder Unternehmensspezifischer Anforderungen
- Test neuer Versionen des Produkts in enger Abstimmung mit der Entwicklungsabteilung
- Durchführung der Kundenpräsentation oder Produktdemos

Für diese Tätigkeiten bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare Qualifikation
- erste Berufserfahrung
- Freude an Vertrieb und Kundenbetreuung
- Kreativität, kommunikative Fähigkeiten, überzeugendes Auftreten und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Bei Interesse erwarten wir gerne Ihre Unterlagen per Mail oder Post. Ansprechpartner für diese Position ist Patrick Keil (E-Mail: patrick.keil@keil-ktm.com).

Alles Weitere würden wir dann gerne in einem persönlichen Gespräch mit Ihnen besprechen. Informieren über uns können Sie sich gerne vorab auch unter <http://www.keil-ktm.com/index.html#karriere>.